

MZD ist eine Abteilung von Geelen & Geelen, die sich der klinischen Forschung mit besonderer Hingabe widmet. Vor über 15 Jahren spezialisierte sich MZD als erstes Unternehmen auf die Ausgliederung von Fachleuten für die klinische Forschung, inklusive kompetenter Beratung.

Die MZD ist eine informelle, flach strukturierte Organisation mit vielen Möglichkeiten zur Eigenentwicklung. Um unsere herausfordernden Wachstumsziele zu verwirklichen, suchen wir zum schnellstmöglichen Zeitpunkt

## Account Manager (m/w)

zum Ausbau unseres Teams.

### Ihre Aufgaben

- Eigenständiges Entwickeln unseres Geschäftsfeldes
- Gewinnung von Neukunden und Betreuung von Bestandskunden
- Ausbau unseres Netzwerkes in der pharmazeutischen und Medical Device Industrie
- Kundenindividuelle Angebote erstellen und Lösungskonzepte anbieten
- Produktpräsentationen und Vertragsverhandlungen
- Teilnahme an fachspezifischen Kongressen und Messen

### Ihr Profil

- Abgeschlossenes Studium in einem relevanten Bereich
- Mindestens 3 Jahre Vertriebs Erfahrung im lösungsorientierten Umfeld
- Affinität zur klinischen Forschung
- Ausgeprägt kommunikativ mit einer gesunden Portion Humor
- Verhandlungssicher in deutscher und englischer Sprache
- Selbständige Arbeitsweise und dennoch ein Teamplayer
- Flexible und pragmatische Einstellung
- Reisebereitschaft (ca. 25% der Arbeitszeit)

### Wir bieten

- Ein anspruchsvolles Aufgabengebiet mit einer flachen Hierarchie und hoher Eigenverantwortung.
- Ein ansprechendes Gehalt
- Ein dynamisches Umfeld mit netten Kollegen
- Persönliche und berufliche Entwicklungsmöglichkeiten

Bitte senden Sie Ihren Lebenslauf sowie ein packendes Motivationsschreiben unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit an Marco de Wit, [m.dewit@mzd.de](mailto:m.dewit@mzd.de). Für Rückfragen können Sie gerne Kontakt aufnehmen unter der Nummer +49-(0)89-456729-20.

